



## OFFRE D'EMPLOI DIRECTEUR COMMERCIAL

Durée : CDI

Démarrage : ASAP

Lieu : Lyon / Villeurbanne

### CONTEXTE

Likewatt est une startup deeptech qui accélère la transition énergétique en fournissant des solutions logicielles d'aide à la décision qui optimisent les investissements et les choix d'approvisionnement en énergie renouvelable. Pour plus d'information sur nos activités, consulter [www.likewatt.com](http://www.likewatt.com).

La société recherche aujourd'hui son Directeur commercial qui définira la stratégie commerciale de l'entreprise en concertation avec le DG, pilotera l'activité de ventes et gèrera l'équipe commerciale de l'entreprise.

Vous rejoindrez l'environnement convivial de la startup et une équipe dynamique travaillant sur des projets à forte composante technologique. Vous aurez à la fois la responsabilité et l'opportunité de contribuer activement au succès de la société en phase d'accélération.

### PRINCIPALES RESPONSABILITES

- Mise en place du plan d'action commercial, suivi des indicateurs et reporting
- Recherche, identification, segmentation et qualification des prospects.
- Contact, présentation des solutions, réalisation des devis et ventes.
- Suivi et fidélisation des clients (customer success).
- Gestion du CRM.
- Analyse continue du marché et veille concurrentielle.

### QUALIFICATIONS DU CANDIDAT

De formation bac +5 avec un diplôme d'école de commerce, de marketing ou d'ingénieurs dans le domaine de spécialisation de l'entreprise (énergie, environnement durable, ...).

Vous avez plus de 3 ans d'expérience dans un poste similaire et vous êtes à l'aise avec la chasse commerciale, la réalisation et la négociation des propales, les CRM et marketing digital.

Vous êtes à l'écoute, avec un fort sens du relationnel, dynamique et entrepreneur.

### CETTE OFFRE EST FAITE POUR VOUS ?

Alors envoyez-nous votre CV et votre lettre de motivation à [recrutement@likewatt.com](mailto:recrutement@likewatt.com)